

Erfolgreiche Kundenbeziehungen – sicher, effizient und kostensparend

Startklar mit SAP CRM 2007

Kundennähe ist ein wesentlicher Bestandteil der Geschäftsstrategie. Ein Unternehmen, das erfolgreich am Markt sein möchte, muss die Bedürfnisse und Entscheidungskriterien seiner Kunden kennen und verstehen. Wichtige Kundendaten auf einen Blick, optimierte Vertriebsprozesse, effiziente Marketingkampagnen, Unterstützung für den Kundenservice (z.B. Call-Center) sowie Auswertungsfunktionen sind unabdingbar. Die Funktionstiefe ist wichtig, ebenso eine einfache, intuitive Bedienung und webbasierte Benutzeroberfläche. Mit SAP CRM 2007 wird Ihr CRM-Projekt eine erhebliche Mitarbeiterakzeptanz finden und somit zum Erfolg massgeblich beitragen. Machen Sie sich selbst ein Bild vom neuen „Look and Feel“ des SAP CRM 2007. Kontaktieren Sie uns und Sie erhalten eine Vorführung und einen Zugang zu unserem Demosystem.

Schneller Einstieg durch Fixpreis Packages „Ready-to-Run“

Unsere „Ready-to-Run“ Packages verbinden langjährige Projekterfahrung, vordefinierte Szenarios und die neueste SAP CRM Technologie. Im Rahmen eines Workshops „Solution Assessments“ nehmen wir gemeinsam die Ist-Situation wie auch Anforderungen auf und erarbeiten ein Konzept. Das Ergebnis ist ein finalisierter Lösungsvorschlag samt Implementierungsplan (inkl. Kosten und Terminplanung), welcher Ihnen hilft Zeit und Geld zu sparen.

Minimieren Sie die Projekteinführungszeit und „sprinten“ Sie schneller in den produktiven Betrieb mit den Fixpreis-Packages:

- „Ready-to-Run“ SAP CRM Marketing Package
- „Ready-to-Run“ SAP CRM Sales Package
- „Ready-to-Run“ SAP CRM Service Package
- „Ready-to-Run“ SAP CRM Call Center Package

Die Vorteile mit „Ready-to-Run“ auf einen Blick

- Projektbeschleuniger - sicherer Einstieg, beschleunigte Realisierung und schnelle Produktivsetzung.
- Reduzierte Kosten - kalkulierbare Projektumsetzung, fixe Investition und reduzierte Kosten für Customizing.



- Schneller Return-on-Investment (ROI) - durch vor-konfigurierte Funktionalitäten für Marketing, Sales, Service und Call-Center.
- Transparenz, Effektivität und Produktivität in Ihrem Kundenbeziehungsmanagement
- Solution Assessment - für Ihren Business Case und als Entscheidungsgrundlage für die Geschäftsleitung.

Wir sind erfahrene SAP CRM Experten

Für die Umsetzung Ihres SAP-CRM-Projektes, benötigen Sie einen praxiserfahrenen SAP CRM Spezialisten und Implementierungspartner – DATA MIGRATION AG – seit 1996 Erfahrung mit SAP. Als langjähriger SAP Special Expertise Partner für CRM unterstützen wir Sie mit kompetenter Beratung und methodischem Projektansatz von der strategischen Analyse und Beratung sowie Gestaltung Ihrer kundenspezifischen Geschäftsprozesse bis hin zur Datenmigration und Implementierung. Wir setzen SAP CRM Lösungen auch in Ihrer Branche um. Davon zeugen zahlreiche Projekte in Branchen wie Konsumgüter-, Fertigungs- und Prozessindustrie sowie im Dienstleistungssektor. Zu unseren SAP CRM Kundenprojekten zählen namhafte Firmen wie Feldschlösschen, Hero, SBB Personenverkehr, SBB Cargo, Blaser Swisslube, Fritz Studer, Bystronic, Swisscom IT Services, Trivadis, BIT uvm. Profitieren auch Sie von unserem Know-how und unserer Erfahrung!



DATA MIGRATION AG
 Zelgstrasse 9
 CH-8280 Kreuzlingen
 Telefon: +41 71 686 91 21
 Telefax: +41 71 686 91 55
 Online: www.data-migration.ch

Kontakt: Marcel Egloff
 E-Mail: marcel.egloff@data-migration.ch



Your Business Integrator for SAP-Solutions